

EMPRESAS > LA OPERACIÓN SE MATERIALIZA TRAS CONSOLIDAR LA TRAYECTORIA PROFESIONAL TAMBIÉN EN SABADELL, MATARÓ Y BADALONA

# El bufete de abogados Vidal & Sánchez de Terrassa inicia su expansión en Barcelona

El despacho egarense adquiere un paquete de acciones del barcelonés MB Advocats

Josep Lluís Alonso

El bufete de abogados Vidal & Sánchez, de Terrassa, ha iniciado su expansión en Barcelona con la adquisición de un importante paquete accionario del despacho barcelonés, MB Advocats, con domicilio social en la Avinguda Diagonal de Barcelona.

Con esta operación, contemplada en el plan estratégico de la firma, aprobado a finales del pasado año, el despacho egarense pretende ampliar sus servicios y prestaciones en Barcelona ciudad y en el conjunto de la comarca del Barcelonés.

Actualmente, el bufete, fundado y dirigido desde el año 1995 por el letrado Francesc Vidal i Sánchez, dispone de una red de despachos situados en las poblaciones de Sabadell, Terrassa, Mataró y Badalona, y a lo largo de este período de tiempo se ha convertido en un claro referente en las comarcas del Vallés y Maresme, en todos aquellos temas relacionados con el asesoramiento legal. La sede de Terrassa está situada en el número 170 de la Rambla d'Egara.

Tal y como ha explicado Francesc Vidal "iniciamos una nueva etapa profesional con nuestra implantación en Barcelona con el objetivo de seguir prestando un servicio altamente especializado también en la capital catalana".

**ESPECIALIDADES JURÍDICAS** Vidal explica que esta es la filosofía que hace años ha realizado en el Vallés y Ma-



De izquierda a derecha, Marc Busquets, Francesc Vidal y Xavier Vilà, socios del despacho. CEDIDA

resme, "sobre todo en aquellos asuntos relacionados con el derecho inmobiliario y de la construcción, derecho mercantil y derecho sucesorio y fiscal, especialidades del Bufete Vidal & Sánchez".

Con su llegada a Barcelona, el despacho egarense incluirá en su oferta los servicios al derecho de familia y derecho laboral, que son la especialidad de MB Advocats.

Desde el despacho barcelonés, la firma atenderá, como ha venido haciendo hasta ahora, los casos particu-

lares que puedan llegarle y también todos los asuntos derivados de la actividad empresarial.

El bufete de Barcelona dispondrá de una estructura interna propia de funcionamiento, tal y como ocurre con el resto de despachos profesionales de la firma, aunque sujeta a la misma dirección del grupo y con idénticos objetivos y planteamientos. Vidal & Sánchez no contempla la posibilidad de abrir un segundo despacho en la Ciudad Condal, aunque no descarta esta posibilidad en función de las nuevas

necesidades y demandas que puedan surgir en el futuro.

**UN REFERENTE** "De momento nuestro interés se centra en la consolidación de este nuevo despacho y en convertirnos, en un corto espacio de tiempo, en un referente de la abogacía en Barcelona", indica Xavier Vilà, socio y director del despacho de Terrassa. La firma MB Advocats, cambiará su denominación con la entrada de Bufete Vidal & Sánchez y pasará a denominarse Busquets Vidal & Sánchez y a for-

## Cerca de cincuenta profesionales

El bufete Vidal & Sánchez cuenta con una red de profesionales externos, como notarios, arquitectos, médicos periciales, peritos judiciales o detectives privados, que, en un momento determinado y en función del caso que se trate, pueden cubrir de inmediato cualquier tipo de necesidad. Con una plantilla de casi cincuenta personas, los cinco despachos del Bufete Vidal & Sánchez se encuentran implantados en zonas geográficas donde se concentra y desarrolla una gran actividad económica y empresarial ( más de 3,5 millones de habitantes y un censo empresarial de más de 300.000 empresas y profesionales). Por otra parte, Vidal & Sánchez también colabora, con condiciones especiales, en el asesoramiento legal de distintas asociaciones sin ánimo de lucro o colectivos con escasos recursos, por lo que precisen algún tipo de necesidad en materia legal.

parte del Grupo BVS. De momento, ha sido posible llevar a cabo la estrategia del bufete gracias a la consolidación de los cuatro despachos profesionales que durante estos años han venido registrando un considerable y progresivo crecimiento. Todos ellos disponen de la misma estructura de funcionamiento, con profesionales al frente de departamentos especializados en distintos temas jurídicos, lo que, según resalta este bufete, permite ofrecer una atención personalizada y profesional.

EL AYUNTAMIENTO Y LA CAMBRA DE COMERÇ DE TERRASSA REALIZARÁN UN ESTUDIO

## Mejora de los polígonos de Rubí

El proyecto se enmarca en una prueba piloto de la Diputació de Barcelona

J.L.A.

El Ayuntamiento de Rubí ha firmado un convenio con la Cambra de Comerç i Indústria de Terrassa para elaborar un estudio estratégico de mejora de la gestión de los polígonos industriales existentes en la ciudad.

Con este estudio, se analizará la situación actual de los polígonos industriales (número de trabajadores, conexiones viarias, equipamientos, así como sus principales carencias y necesidades) y otros modelos de gestión en Catalunya, que puedan ser de utilidad aplicarlos en Rubí.

El proyecto, que debe finalizar antes de fin de año, tiene un coste de quince mil euros y será vigente hasta finales de 2007, con posibilidad de prorrogarlo por períodos de un mes.

Ese acuerdo con la Cambra es



Polígono de La Llana. Rubí es la segunda ciudad más industrial de la demarcación. CEDIDA

una de las cuatro acciones de apoyo al tejido empresarial que lleva a cabo el municipio rubinense. Forman parte de un programa piloto firmado el pasado mes de marzo con la Diputació con el objetivo de me-

jorar el entorno, contexto y la situación de las empresas situadas en polígonos. Las otras acciones que la ciudad está llevando a cabo son el fomento del asociacionismo entre los empresarios, la promoción de

los polígonos mediante un boletín electrónico y un apartado web (a cargo de la Associació Pla Estratègic) y un estudio de movilidad. La previsión es que las cuatro acciones acaben este año.

## breves

### Un 52% de los españoles alcanza sus ambiciones, pero un 21% fracasa

Un 52% de los españoles tiene grandes ambiciones en la vida y logra cumplirlas. Son los "superhombres" que ha identificado la consultora sueca Kairos Future en una encuesta en seis países europeos a personas de 30 a 50 años, la llamada "Generación ambición", que pretende triunfar en su trabajo y en su vida personal, tener un ocio interesante y no perder la salud en conseguirlo. Kairos se ha preguntado por qué hay personas que triunfan y qué hacen para estar satisfechos en la vida. Los resultados arrojan cuatro arquetipos: los superhombres (52% de los españoles y 40% de los europeos) tienen altas ambiciones y siempre las hacen realidad; los resignados (22% en España, 30,5% en Europa) tienen ambiciones bajas y pocas veces las cumplen; los extenuados (21% en España, 24% en Europa) tienen altas ambiciones pero no consiguen cumplirlas; y los acomodados (5% en España, 6% en Europa), con pocas ambiciones pero satisfechos en la vida.

### CCOO exige que los trabajadores de los hípers tengan más descanso

El sindicato CCOO comienza hoy una campaña para que los trabajadores de las empresas de la gran distribución disfruten del día y medio de descanso semanal al que obliga la Ley. La campaña consiste en una primera fase de movilizaciones que incluirá la distribución de hojas informativas dirigidas tanto a la clientela como a los trabajadores del sector, así como realizar concentraciones ante los centros de trabajo. Estos actos se desarrollarán hasta el 14 de diciembre, en el que está prevista una gran asamblea nacional de delegados del sector. Efe